

戦略診断書

あなたは「正しい努力」に向かっていますか？

すでに十分な努力をされていると思いますが、
「正しい努力」に向かっているのか？を確認してみましょう。

あなたの「戦略」を占う「ビジネス検定 10 個のチェック項目」

質問

「もし今あなたが考える努力・施策がうまくいったとしたら？
このまま売上伸びていったとしたら？」

1. 新規を取り続けないとビジネスが続かない
2. 現状「値段を安く」しないとなかなか売れない。
3. 今の働き方の延長線上が理想の未来、理想の働き方になっていない。
4. 「量」で提供するサービスの「質」が変わってくる可能性がある。
5. 「量」によってあなたの「時間」が大量に削られる可能性がある。
6. 内心、売上を上げる行動にブレーキがかかる可能性がある。
7. 売上に比例してストレスが増える可能性がある。
8. すぐに物理的に限界が生じる可能性がある。
9. 仮に限界までお客さんが取れた場合に目標売上が達成していない。
10. 何かを頑張ると何かが、ダメ(疎かに)になる可能性がある。

もし3つ以上当てはまられたのであれば、間違った「価値」をしている可能性が高いです。一度「努力の方向性」を見直されてみてはいかがでしょうか？

岩脇政憲